

Marton Overbeeke directeur van
Overbeeke & Van Dijke

Editie

45

Alleen verzekeringen afsluiten die nodig zijn

OVERBEEKE & VAN DIJKE

Ons kantoor is zowel actief op de particuliere als op de zakelijke markt. In het afgelopen jaar mochten wij – ondanks het financiële klimaat – toch weer een lichte stijging zien in het aantal bedrijfsmatige relaties, zegt directeur Marton Overbeeke. Dit was onder andere te danken aan een toename van het aantal startende ondernemers. Deze groep is vaak niet goed op de hoogte van de risico's die ze lopen. Daarbij kun je denken aan aansprakelijkheid, schade aan inventaris of voorraad, het verloren gaan van computerbestanden, arbeidsongeschiktheid enzovoort. Wij proberen de starter altijd goed voor te lichten over deze vraagstukken en proberen samen met hem te bepalen hoe hij of zij daar het beste mee om kan gaan. Zo zal in bepaalde gevallen een verzekeringsoplossing gewenst zijn, maar soms kan hij of zij bepaalde risico's ook zelf dragen. Zo ontstaat een degelijk advies. Gezien het feit dat wij al zo'n zestig jaar actief zijn in onze regio, is het zaak dit keer op keer goed te blijven doen. Je wil immers je goede naam hoog houden.



RegioBank

Overbeeke & Van Dijke mag zich eveneens zelfstandig adviseur van RegioBank noemen. Dit betekent dat wij de klant het complete productenpallet van RegioBank kunnen aanbieden. De keuze voor RegioBank was snel gemaakt; zij onderscheidt zich van de traditionele banken door haar bijzondere formule. Moderne producten worden gecombineerd met de persoonlijke dienstverlening van een financieel adviseur. Zo staan wij vanuit een tweetal vestigingen midden in de lokale gemeenschap en kunnen op die manier op een persoonlijke manier zaken doen. RegioBank en Overbeeke & Van Dijke

hechten daar grote waarde aan. Naast een betaal- of spaarrekening kan een klant ook voor een consumptief krediet of hypotheek bij ons kantoor terecht. Overigens bieden wij voor hypotheektoegang tot praktisch alle geldverstrekkers in Nederland. Naast het op maat gesneden advies wat een klant van één van onze hypotheekadviseurs krijgt, is hij daardoor ook verzekerd van een scherp tarief.

Automatisering

Wij hebben voor het Online Pro Pakket gekozen omdat het onder meer een apart hypotheekscherm kent. Ook bancaire producten kunnen in het pakket

worden gebracht wat bijvoorbeeld heel handig is voor het registreren van bancaire lijfrentes. Tel daarbij de uitgebreide pensioen-, AOV- en diverse schadeschermen en je komt tot de conclusie dat Online Pro prima opgewassen is tegen haar taak! Door de prettige mail-, dossier- en selectiefunctie kunnen wij efficiënt onze administratieve handelingen verrichten zodat we tijd blijven houden voor onze klanten.

Adfiz  **AFM**
Adviseurs in Financiële Zekerheid


KiFiD
Klachteninstituut Financiële Dienstverlening

Overbeeke & Van Dijke

Burgemeet 25
4693 CJ Poortvliet

☎ 0166-612509

✉ info@overbeeke.nl

- Oppericht in 1948
- Aantal medewerkers 14
- Aantal relaties 9000
- Dienstverlening:
Hypotheek
Verzekeringen
Pensioenen
Geldzaken

RegioBank 
Zelfstandig Adviseur